

**TESTS DES PRODUITS FINANCIERS FACILITANT  
LA DIFFUSION DES LANTERNES SOLAIRES  
EN MILIEU RURAL**

**RAPPORT FINAL**

**Décembre 2013**

1.

**Evaluation de l'activité des micros entrepreneurs**

Localités	Nombre de micros entrepreneurs	Nom des micros entrepreneurs leaders	Situation des ventes sur la période août à novembre 2013		Réalizations	Nom de l'EMF où le micro entrepreneur a été proposé
			Reçues	Vendues		
Djohong	1	Adamou Amadou	402 500	201 000	50%	/
Mokolo	6	Mamoudou Kermi	1 569 000	400 000	25,5%	MC <sup>2</sup>
Messondo	4	Mme Gweth Françoise	1 268 500	348 000	27,4%	/
				Dont 328 000 pour Mme Gweth	/	
Yangben	3	Moukomo Alain	628 000	72 000	11,5%	/
Mbalmayo	1	Atanga Sandrine	307 500	100 000	32,5%	Advans
Ebolowa	1	Mba Effoulou Thierry	708 500	100 000	14,1%	/
Yaoundé	/	Alain Ndzié	284 000	219 500	77,1%	/
Batchenga	1	Mba Richard	270 500	63 000	23,3%	/
Maroua	7	Wagada thérèse	1 266 000	0	0%	Advans
<b>TOTAL</b>			<b>6 704 500</b>	<b>1 503 500</b>	<b>22,4%</b>	

**2. Résultats des entretiens avec les micros entrepreneurs lors des déplacements effectués à Maroua, Messondo et Mokolo**

Noms	Localités	FIREFLY					POWAPACK JUNIOR					Proposition d'un micro crédit pour développer l'activité
		Prix d'achat	Prix de vente	Bénéfice par lampe	Nombre de lampes vendues	Bénéfice total	Prix d'achat	Prix de vente	Bénéfice par lampe	Nombre de lampes vendues	Bénéfice total	
Mme Gweth	Messondo	17 000	19 000	2 000	12	24 000	47 500	50 000	2 500	2	5 000	Pas favorable
Mamoudou Kermi	Mokolo	17 000	18 500	1 500	14	21 000	47 500	49 000	1 500	2	3 000	Pas favorables
Soulemanou												
Maliki Nassourou												
Wagada Thérèse	Maroua	Aucune vente réalisée									Pas favorables	
Tonleu Marguerite												
Almakai Silas												

## 3.

**Récapitulatif des produits financiers proposés et retenus par les EMF**

La phase des tests des produits financiers a été menée avec deux institutions de micro finance : Advans Cameroun et MC<sup>2</sup> de Mokolo. D'autres institutions comme le Fonds National de l'Emploi, sont aussi favorables à l'octroi d'un crédit aux micros entrepreneurs de Maroua et Mokolo.

Nom de l'institution	Localités	Personnes de contact	Produits financiers proposés	Produit (s) financier (s) retenu (s) par l'EMF	Type de crédit / modalités	Attitude des micros entrepreneurs face au micro crédit	Situation actuelle
<b>Advans Cameroun</b>	Région du Centre	M. Zedou Mouliom Atangana	- Alliance de trois parties - Alliance de deux parties - Crédit à la consommation affecté à l'équipement solaire	<b>Alliance de deux parties</b>	Commercialisation des lampes à travers le réseau des mutuelles du personnel d'Advans Cameroun	Favorable, mais souhaite avoir du crédit directement d'Advans pour acheter les lampes auprès des distributeurs	Advans est disposé pour le moment à disséminer les lampes à travers son réseau de mutuelles, ce qui la conduirait à devenir entrepreneur au même titre que les micros entrepreneurs formés. De plus les ventes réalisées par les micros entrepreneurs ne sont pas suffisantes pour qu'elle octroi un micro crédit
<b>MC<sup>2</sup></b>	Mokolo	M. Bouba Haman Adama	- Alliance de trois parties - Alliance de deux parties - Crédit à la consommation affecté à l'équipement solaire	<b>Alliance de trois parties</b>	- Crédit de groupe et crédit individuel - Octroi d'un crédit conditionné par l'ouverture d'un compte - Evaluation préalable des ventes déjà réalisées	Les entrepreneurs ne sont pas prêts à prendre du crédit à la MC <sup>2</sup> . Ils souhaitent dans un premier temps se regrouper dans leur association et évoluer sur fonds propres. La possibilité de demander un crédit viendra plus tard.	- Volume des ventes très faible dans la localité - Arrêt temporaire des négociations avec les responsables de la MC <sup>2</sup> - Mokolo
<b>Fonds National de l'Emploi (FNE)</b>	Maroua et Mokolo	M. Tchigno Jean Daniel  Directeur d'agence Extrême-nord	- Le mécanisme proposé par le FNE consiste à donner un crédit pour l'achat des lampes ou pour l'ouverture d'une boutique solaire dans chacune des deux localités. - Introduction de l'activité liée au pico PV au FNE de l'Extrême Nord - Renforcement des capacités des entrepreneurs pico PV résidant dans les deux localités		Crédit de groupe exclusivement, au taux d'intérêt de 0%	- Très favorable - La formation des groupes est actuellement en cours à Maroua et Mokolo	Proposition faite au FNE par Light4all Cameroun pour l'octroi de micro crédit aux entrepreneurs, sur la base de ce qui est déjà fait avec les crédits affectés aux activités artisanales  Réception d'un avis favorable pour le démarrage à partir de janvier 2014.

Sur la base des tests effectués, les conclusions suivantes constats peuvent être tirées :

- Les micros entrepreneurs de Mokolo ne sont pas disposés à prendre du crédit pour l'activité de commercialisation des lampes solaires. Ceux-ci jugent qu'il sera difficile pour eux de rembourser le crédit contracté étant donné qu'ils sont en début d'activité et que le volume de lampes vendues est encore très faible.
- A Messondo, l'entrepreneure Mme Gweth ne veut pas recevoir de crédit d'un EMF. Elle veut réellement se lancer à travers les fonds collectés des cotisations (tontines) qu'elle effectue avec son époux.
- A Maroua, Les micros entrepreneurs sont plus favorables à l'idée proposée par le FNE, étant donné leur expérience avec cette institution, plutôt que le micro crédit proposé par un EMF.
- L'activité n'est pas encore suffisamment intéressante pour qu'Advans puisse octroyer un micro crédit aux entrepreneurs, surtout pour ceux résidant à Mbalmayo, localité couverte par la Direction régionale du centre de l'EMF. Advans est plutôt intéressé à entrer dans la chaîne de distribution en tant qu'entrepreneur.